

## Kwaliteit kent geen recessie!



Deze uitspraak hoorde ik onlangs tijdens een S@les in de Bouw bijeenkomst van een bezoeker. Toch merkte ik dat hij twijfelde.

En terecht. Vrijwel nergens wordt momenteel zo hard gestreden om opdrachten binnen te halen als in de bouw. Er verschijnen steeds meer "visser" die visen in dezelfde vijver. Waar je voorheen twee of drie con-collega's aantrof bij een inschrijving op een werk is hun aantal toegenomen en soms zelfs verdubbeld.

Om toch werk binnen te halen zijn er die het aanbieden onder de kostprijs. Afgezien van het feit dat dit financieel gezien eindig is, gaat

het ook ten koste van de te leveren kwaliteit. Voor deze ondernemers gaat de uitspraak inderdaad niet op.

### Voor wie dan wel?

Voor de groep ondernemers die bereid is binnen hun bedrijf vast te stellen of zij kosten kunnen besparen door hun bedrijfsprocessen te optimaliseren. Veelal kunnen tijdbestedingen (calculatie, werkvoorbereiding) en aansturen van de werkplaats nog efficiënter verlopen. Ook kunnen faalkosten veelal verder worden teruggedrongen en de uitstraling naar de potentiële opdrachtgever verbeterd. Vanzelfsprekend is er voor aanpassingen een investering nodig. Echter in veel gevallen zijn deze niet omvangrijk en geheel verantwoord. Zo wordt de continuïteit van uw onderneming

naar de toekomst gezien gewaarborgd. Het resultaat zal nog meer vertrouwen wekken bij uw potentiële opdrachtgevers en uw medewerkers. De drempel tot het verstrekken van de door u begeerde opdracht wordt verlaagd en u kunt de beoogde kwaliteit blijvend garanderen.

Kwaliteit kent geen recessie,  
**ATS-WinKozijn® helpt u daarbij!**

Hilbrand E. Stoffers,  
Directeur ATS-Software

[www.ats-winkozijn.nl](http://www.ats-winkozijn.nl)

## Nieuw in ATS-WinKozijn® versie 2.0

Hieronder vindt u een overzicht van nieuwe functionaliteiten in ATS-WinKozijn®. We lichten er een aantal toe.

### 1. Dubbele deuren en –ramen zonder kozijn ontwerpen

Regelmatig komt het voor dat kozijnen nog in perfecte staat verkeren en dat alleen de ramen of deuren moeten worden vervangen.

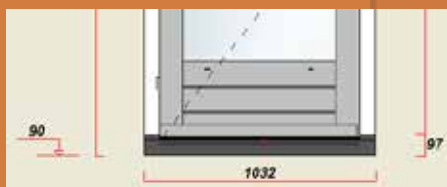
Het was al mogelijk om losse deuren en ramen te tekenen en te begroten.

Nu is dit ook voor dubbele deuren en –ramen, zoals tuindeuren en stolpramen beschikbaar.



### 2. Peilmaten voor kozijnen vermelden

Met ATS-WinKozijn® gemaakte kozijntekeningen worden regelmatig op de bouwplaats gebruikt bij het stellen van de kozijnen, zo melde een aantal

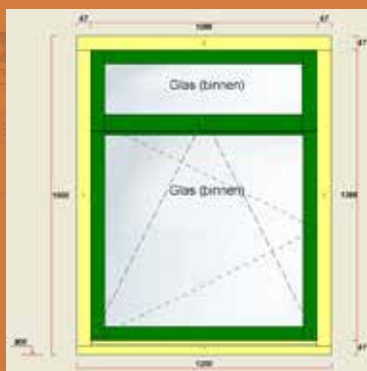


gebruikers ons. Om mogelijke fouten bij het stellen te verminderen en daarmee faalkosten te reduceren kan nu de peilmaat bij het kozijn worden vermeld.

### 3. Nieuwe raamtypen beschikbaar (ter vervanging van verticale, monumentale schuiframen):

vast-/uitzetraam

vast-/draairaam en vast-/draaivalraam



### 4. Opnemen instelbaar watermerk in achtergrond kozijntekening

Wilt u de kans verminderen dat iemand die een kozijnprijs bij u aanvraagt uw kozijntekening bij uw concurrent gebruikt?

Dan kunt u nu een watermerk in de achtergrond opnemen. Het watermerk kan bestaan uit een door u opgegeven tekst of een afbeelding (zie afbeelding bij 1.)

### 5. Eenvoudig kaderdichting bestellen

Op verzoek van onze gebruikers is in het raam- en deurenoverzicht een kolom met informatie over de afmeting van de toe te passen kaderdichting toegevoegd. Kaderdichtingen zijn met deze overzichten eenvoudig te bestellen bij uw leverancier. Eventuele correcties op de maatvoering in de eindafmeting zijn door de gebruiker zelf in te stellen.

### Overige nieuwe mogelijkheden:

- ventilatie openingen beglazing tonen in bovenste stapeldorpel zelfontworpen deuren
- hoogte alternatief onderdorpelmateriaal inclusief neut automatisch verrekend in de afkortstaat
- glasafmeting, -soort en -aantal op te geven bij geselecteerd deurmodel van een deurenleverancier
- inlezen van kader- en draaival-beslagbestanden leverancier
- extra montagehandelingen t.b.v. draai-, draai-val-, hef-schuif-, hef-schuifvaldeur en waterdorpel op ontworpen ramen en deuren beschikbaar
- naar keuze met bruto of netto materiaal-prijzen calculeren
- totaallijst tijdbesteding en materialen afzonderlijke merken beschikbaar
- project indicatie uitgebreid en te filteren op: verwerkt en geannuleerd
- waterdorpel tonen op onderdorpel van ontworpen ramen en -deuren

## Deskundige helpdesk met Netviewer permanent beschikbaar



ATS-WinKozijn® gebruikers met een service- en onderhoudsovereenkomst kunnen direct met hun vragen terecht bij onze deskundige

helpdesk. Indien nodig kan na uw toestemming de helpdesk medewerker met behulp van de Netviewer software meekijken op uw beeldscherm. De helpdesk is permanent bezet en op werkdagen te bereiken van 8:30 tot 17:00 uur.

## Meer met Minder

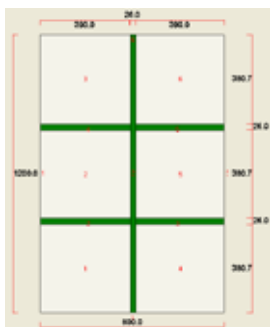
Steeds meer Eigenaar-bewoners en Verenigingen van Eigenaren (VvE's) vragen een offerte aan voor het plaatsen van HR++ isolatieglas. Dit op basis van de Meer met Minder subsidie-regeling.

Met ATS-WinKozijn® 2.0 bepaalt u de prijs voor beglazing eenvoudig en snel!

U ontwerpt de ruit inclusief eventueel een roedeverdeling, roedebreedte, roedekleur en selecteert de glassoort.

U klikt op het euro icoon en ATS-WinKozijn® berekent voor u in minder dan een tel de verkoopprijs. Deze kan in- of exclusief het plaatsen van de beglazing worden berekend.

Zo is alle benodigde informatie snel beschikbaar en kunt u direct de offerte uitbrengen. In geval van opdracht kunt u vervolgens samen met de glaslijst een afdruk van de ontworpen ruit(en) met maatvoering (ook van de roedeverdeling en afmeting) meesturen naar uw glasleverancier.



## Nieuw type database aangenaam in gebruik

ATS-WinKozijn® (stand alone) wordt vanaf versie 2.0 (B28d) geleverd met een nieuw type database.

Het grote voordeel is niet alleen de snelheid waarmee projecten kunnen worden opgeslagen of geopend, ook het doorzoeken en kopiëren van kozijnen uit andere projecten verloopt sneller. Huidige gebruikers kunnen hun "oude" database door ons laten omzetten naar het nieuwe type. Bel ons voor de mogelijkheden: 010-5190190.

## ATS-WinKozijn® helpt u Faalkosten terugdringen

Van de eerste schetsen tot aan de oplevering worden veel fouten gemaakt.

Onderzoek toont aan dat het percentage aan faalkosten 11% van de omzet bedraagt, omgerekend ruim 9 miljard euro.

Faalkosten zijn alle kosten die ten behoeve van het eindproduct zijn gemaakt, ontstaan door vermijdbaar tekortschieten. Voorbeelden zijn:

- Gebrekkige communicatie (verkeerde, te late, onduidelijke informatie, enz.)
- Ontbreken van materialen (vergeten mee te rekenen of -te bestellen)
- Verkeerde maatvoering (foutief berekend en uitgerekend)
- Verkeerde materialen (foutief besteld)

Faalkosten vertonen een stijging van 30% gemeten over de periode 2001 tot 2007.

Doordat B & U aannemers steeds meer uitbesteden dan enkele jaren geleden is de verwachting dat ook de faalkosten in 2009 verder zullen zijn toegenomen.

ATS-WinKozijn® helpt u echter om Faalkosten terug te dringen. Kozijntekeningen worden voorzien van een duidelijke maatvoering, details en beglazing aanduiding (binnen / buiten). In bewegende delen (deuren, ramen) wordt de draairichting volgens de van toepassing zijnde BRL norm aangegeven. Hierdoor verbetert de communicatie met de werkplaats en opdrachtgever. Voor de werkvoorbereiding maakt ATS-WinKozijn® automatisch bestellijsten aan voor ondermeer de beglazing, ventilatieroosters en hang- en sluitwerk. Daarnaast zijn afkortstaten, houtlijsten en ramenlijsten beschikbaar om uw werkplaats aan te sturen.

## S@les in de bouw nieuws

ATS-Software is lid van de stichting S@les in de Bouw.

Deze stichting ([www.salesindebouw.nl](http://www.salesindebouw.nl)) heeft als doel het verbeteren van de processen tussen bedrijven die werkzaam zijn in, leveren aan of afnemer zijn van de bouwbranche. Hierbij staat het gebruik van ICT-toepassingen in de communicatie over inkoop/verkoop transacties centraal. Daardoor verloopt het administratieve proces tussen bouwbedrijven en materiaalleveranciers rondom de inkoop van materialen efficiënter en met minder faalkosten.

ATS-WinKozijn® gebruikers kunnen vanaf versie 2.0 gebruik maken van de S@les aanpak. Ze kunnen artikelen uit digitale leveranciers artikelbestanden selecteren en inlezen of de al ingelezen prijzen automatisch laten updaten. Voorwaarde is uiteraard dat

de bestanden zijn opgezet volgens het S@les in de Bouw formaat.

Het voordeel van het S@les standaard formaat is dat:

- (nieuwe) materialen tijdbesparend kunnen worden ingevoerd
- artikelomschrijvingen eenduidig zijn waardoor er minder kans is op faalkosten bij het bestellen
- prijzen en artikelomschrijvingen efficiënt actueel kunnen worden bijgehouden

Bent u ATS-WinKozijn® gebruiker of heeft u interesse om optimaal uw kozijnen, ramen, deuren en ruiten te ontwerpen en deze te begroten en wilt u daarbij meer weten over de voordelen van de S@les in de Bouw artikelbestanden, neem dan contact met ons op: per telefoon: 010-5190190 of per e-mail: [info@ats-software.nl](mailto:info@ats-software.nl)



S@LES IN DE BOUW

Samenwerking tussen Aannemers  
Leveranciers en Softwarehuizen

### Leveranciers van digitale artikelbestanden zijn ondermeer:



DESTIL  
Groothandel voor Bouw en Industrie



DE JONG & ROOSBV



stiho  
de bouwversnellers



Van Buuren  
IJzerwaren Gereedschappen Bouwbeslag

ATS-Ambiance Technical Software  
Sweelinkstraat 3, 2651 VT Berkel en Rodenrijs  
Tel.: (010) 5 190 190 Fax: (010) 5 190 058  
Internet: [www.ats-winkozijn.nl](http://www.ats-winkozijn.nl)

**ATS-WinKozijn®, Een begrip in kozijnbegrotingen**



AMBIANCE TECHNICAL SOFTWARE